



2023

DEUTSCHE NORDSEEKÜSTE & INSELN

Studienreport 2: Digitalisierung & Informationsansprüche

Nordsee Tourismus Report 2023

Urlauberbefragung



Herausgeber



Initiator und Herausgeber: Pathfinding AG





Ansprechpartner
Holger Herweg





Die **Pathfinding AG** bietet seit 1999 ein umfassendes Know-how und langjährige Erfahrung in den Bereichen Strategieentwicklung, Projektmanagement und Digitalisierung. Unsere Mission und Leidenschaft ist die Entwicklung und Umsetzung von nachhaltigen und werthaltigen Zukunftsstrategien.





MiiOS GmbH ist ein führender Anbieter für progressive und branchenunabhängige Marktforschung. Ganz gleich, ob Mobilitätsanbieter, Finanzdienstleister oder Tourismusbranche: MiiOS bietet seinen Kunden Zugang zu umfassenden Informationen, fachkundiger Beratung und einem weitreichenden Experten-Netzwerk. Durch den Einsatz vielfältiger Datenquellen ermöglicht MiiOS eine holistische Sicht auf den Markt und unterstützt Unternehmen dabei, die besten Entscheidungen zu treffen. Individuell, wirtschaftlich und zuverlässig.



Motivation / Vorgehen



Ziel der Studie

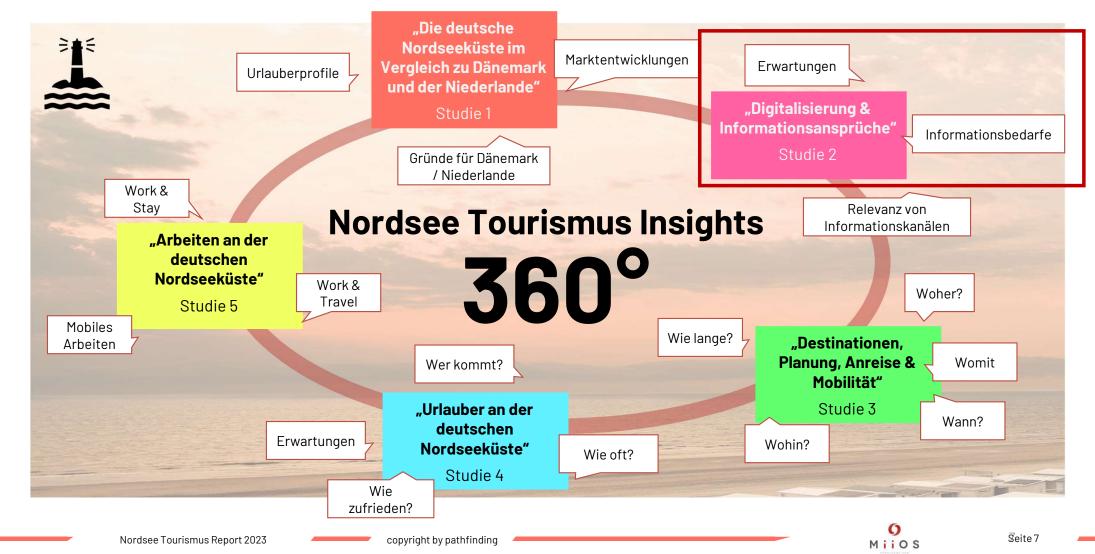
Der Report zeigt **Entwicklungen** und **Trends** rund um den **Urlaub in der Region deutsche Nordseeküste.**Die zentralen Fragen des Nordsee Tourismus Reports 2023 sind:

- Wie entwickeln sich die Erwartungen von Urlaubern an und in der Region?
- Welchen Einfluss haben Klimakrise, Nachhaltigkeit, Digitalisierung und Fachkräftemangel auf den Urlaub und die Auswahl von Regionen, Anbietern und Buchung?
- Wofür steht die Region bei Reisenden und worin unterscheidet sie sich z.B. von angrenzenden Urlaubsregionen wie D\u00e4nemark oder Niederlande?
- Welche Potenziale zeigen Workation und Work & Travel-Angebote?



Nordsee Tourismus Report 2023: repräsentativ, umfassend, transparent und nachhaltig







Studiendesign





Zielgruppe

Bevölkerungsrepräsentative Stichprobenziehung über Panels, Personen zwischen 18 und 80 Jahren



Methode

Online Interviews



Stichprobe

n = **7.457** Interviews (Nettofallzahl)



Interviewdauer

Durchschnittlich 15 Minuten (Kernstichprobe)



Befragungszeitraum & Durchführung

Juni 2023 Pathfinding AG, Oldenburg und MiiOS GmbH, Nürnberg

Gesamtstichprobe

n = 7.457 bevölkerungsrepräsentativ



Kernstichprobe

n = 2.677 Urlauber der Nordsee-Region

(2022: n = 1.559)

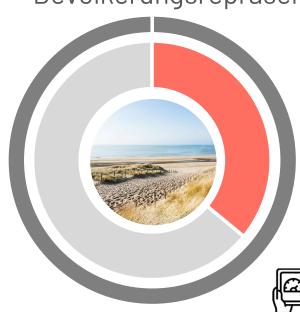
a) Nordsee-Urlauber (seit 01.01.21 bis Juli für mind. 3 Tage)

b) Nordsee-Urlauber (bis spät. 31.12.25 für mind. 3 Tage) geplant

* Die Stichprobe wurde nach der Bevölkerung in Deutschland im Alter zw. 18-80 Jahren quotiert / gewichtet und hochgerechnet.



Bevölkerungsrepräsentativ für Deutschland



36%



≈ 23,2 Mio. sind (tatsächliche <u>und</u> potentielle) Urlauber der deutschen Nordsee-Region

 $(2022: 22.4 \text{ Mio. } \triangleq 35\%)$



Screening der Zielgruppen

- Urlaub an der deutschen Nordseeküste und Inseln seit 01.01.2021
- 2. Urlaub an der deutschen Nordseeküste und Inseln bis 31.12.2025 geplant
- 3. Urlaub = 3-5 Tage oder länger

Nein

Nicht-Urlauber der Nordsee-Region **Screenout:** n = 4.780

Ja

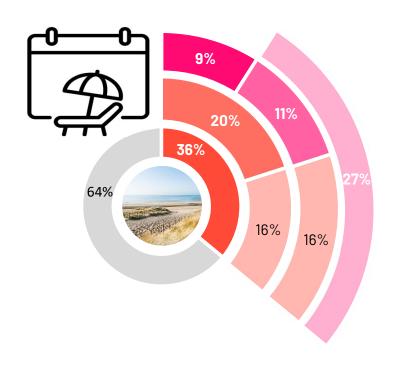
Urlauber der Nordsee-Region n = 2.677

> 17,2 Mio. Urlauber bis Ende 2025 - konstante Auslastung zu erwarten.



Bevölkerungsrepräsentativ für Deutschland

Hochrechnung Urlaubsplanung – Aktuelle und zukünftige Urlauber: Zielgruppen



Nordsee-Region Urlauber Nordsee-Region (aktuelle und potentielle) **36% △ 23,2** Mio. (2022: 35%) Keine Urlauber, aber **Urlauber (aktuell)** Urlaub geplant **20% △ 12,9 Mio.** (2022: 17%) $16\% \triangleq 10.3 \, \text{Mio.} (2022: 18\%)$ Loyale: Urlauber **lloyale:** Urlauber (aktuell), Keine Urlauber, aber (aktuell), weiterer geplant Urlaub geplant kein weiterer geplant 9% (2022: 8%) $16\% \triangleq 10.3 \text{ Mio.} (2022: 18\%)$ Urlaubs-Planer Nordsee-Region gesamt Iloyale: Urlauber (aktuell), (weiterer Urlaub + Ersturlaub) kein weiterer geplant **27% △ 17,2 Mio.** (2022: 27%)

MiiOS

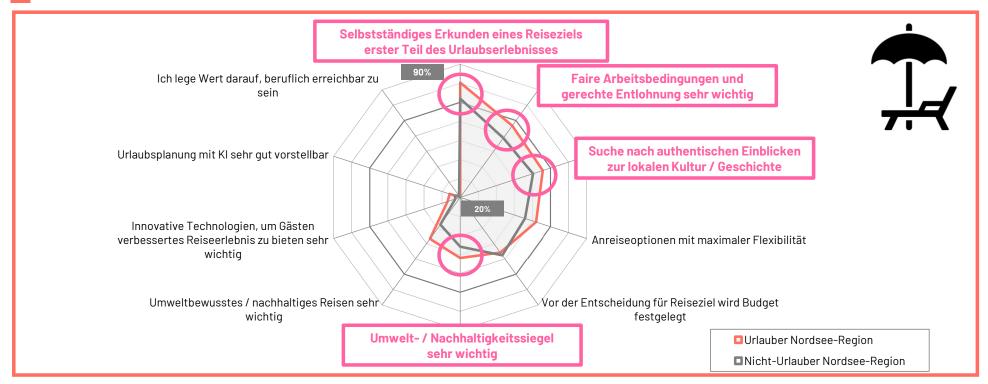
9% (2022: 8%)



Nordsee-Urlaubern sind selbstständiges Erkunden der Region, faire Arbeitsbedingungen, lokale Kultur / Geschichte und Umwelt-/ Nachhaltigkeitssiegel sehr wichtig.



- Urlaub: Einstellung / Motivation (bevölkerungsrepräsentativ): Top2Boxes
- ? Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

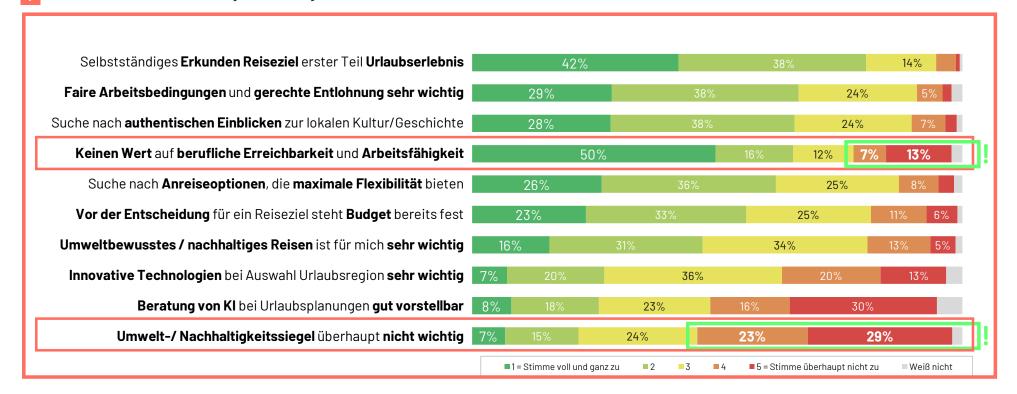


Basis: n=2.677 (Urlauber) / n=4.780 (Nicht-Urlauber deutsche Nordsee-Region)

➤ Die Hälfte der (pot.) Urlauber der deutschen Nordseeküste legt Wert auf Umwelt-/ Nachhaltigkeitssiegel - .. und jeder Fünfte möchte berufliche erreichbar und arbeitsfähig sein!



- Urlaub: Einstellung / Motivation (Urlauber deutsche Nordsee-Region): Ranking nach Top2Boxes
- Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

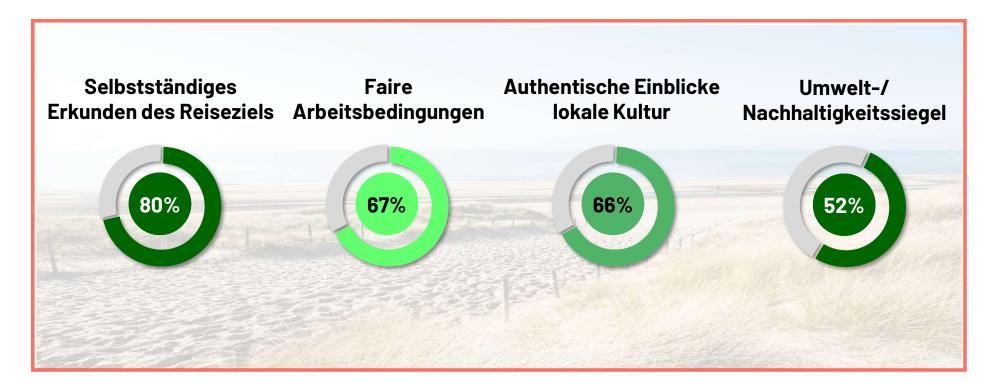




Generelle Einstellungstrends der Urlauber: Erlebnisse, Arbeitsbedingungen, Regionalität und Umweltbewusstsein.



- Urlaub: Einstellung / Motivation (Urlauber Nordsee-Region): Top2Boxes
- ? Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

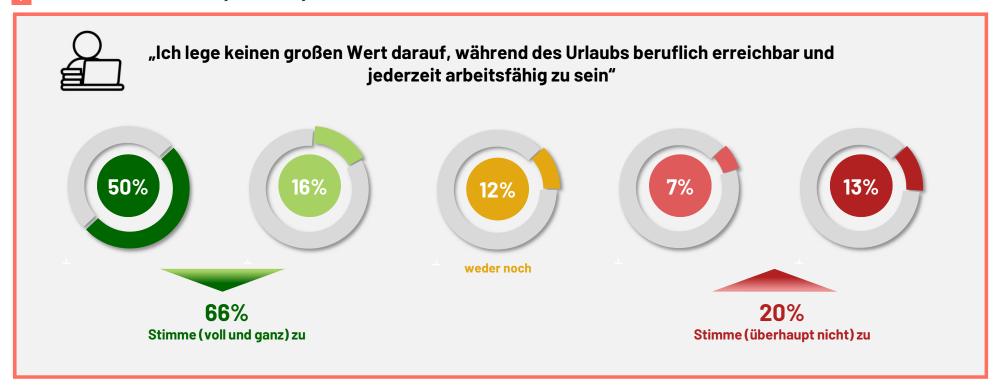




Polarisierung bei der beruflichen Erreichbarkeit und Arbeitsfähigkeit während des Urlaubs: ungenutzte Potentiale in der deutschen Nordsee-Region.



- Urlaub: Einstellung / Motivation (Urlauber Nordsee-Region)
- Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

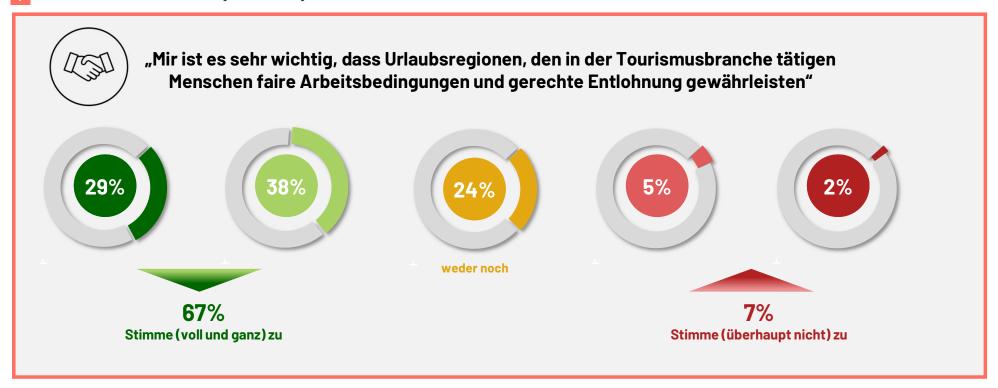




> 67% der Urlauber ist es (sehr) wichtig, dass die Tourismusbranche faire Arbeitsbedingungen und gerechte Entlohnung bietet – Profilierungschancen bei (pot.) Urlaubern!



- Urlaub: Einstellung / Motivation (Urlauber Nordsee-Region)
- Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

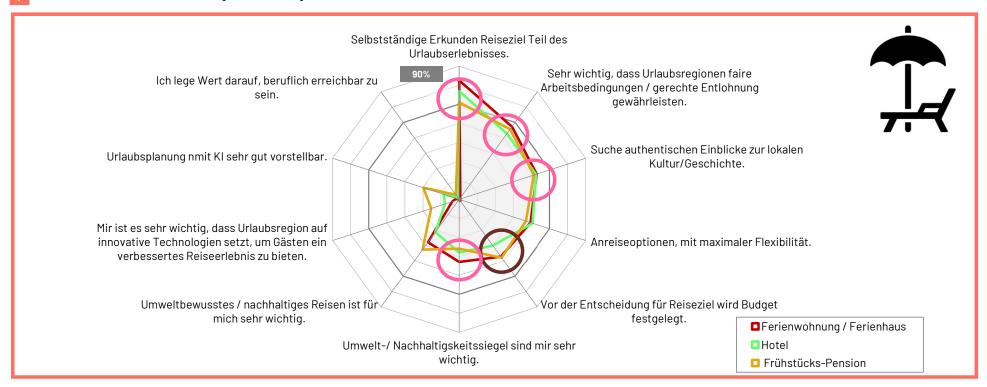




Für Urlauber in einer Ferienwohnung ist das selbständige Erkunden des Reiseziels im Nordsee-Urlaub besonders wichtig.



- Urlaub: Einstellung / Motivation nach Art der Unterkunft Top2Boxes (Ranking nach Ferienwohnung)
- ? Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?

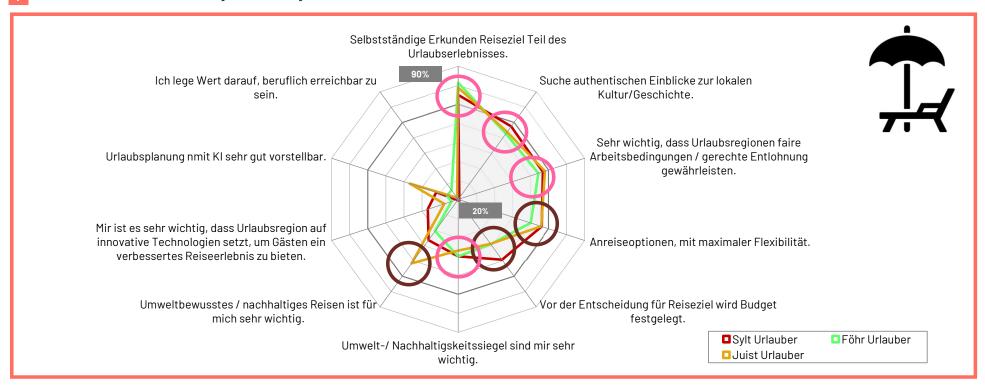


Basis: n=801(Ferienwohnung)/ n=363(Hotel)/ n=93 (Frühstückspension)

> Juist-Urlauber legen besonderen Wert auf umweltbewusstes und nachhaltiges Reisen und können sich besonders gut ihre Urlaubsplanung mit KI vorstellen.



- Urlaub: Einstellung / Motivation: Sylt vs. Föhr vs. Juist Top2Boxes (Ranking nach Sylt)
- Inwieweit stimmen Sie den folgenden Aussagen rund um das Thema Urlaub zu?



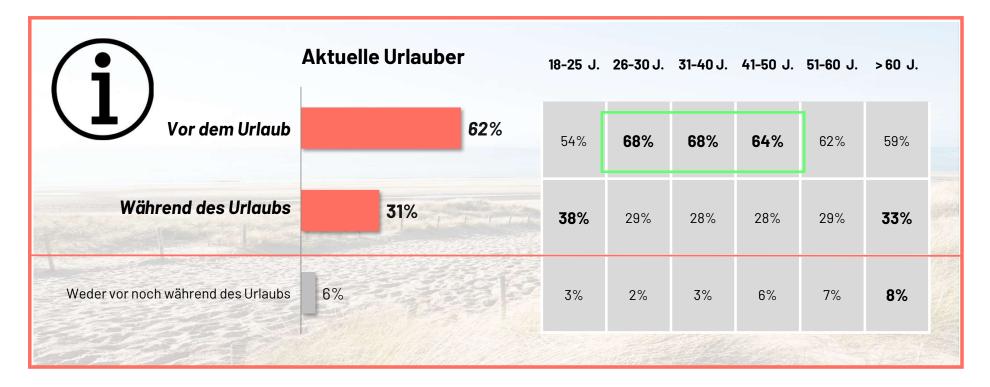
Basis: n=492 (Sylt) / n=118 (Föhr) / n=47 (Juist)



> Chance: Starkes Informationsbedürfnis, v.a. vor dem Urlaub. Knapp jeder dritte Urlauber hat während des Urlaubs einen (nicht ausreichend erfüllten?!) Informationsbedarf.



- Vor Ort: Informationsbedarf <u>Aktuelle Urlauber</u> nach Altersgruppen
- ? Wann planen / machen Sie sich über den Großteil der Themen / Angebote Ihres Urlaubs Gedanken?

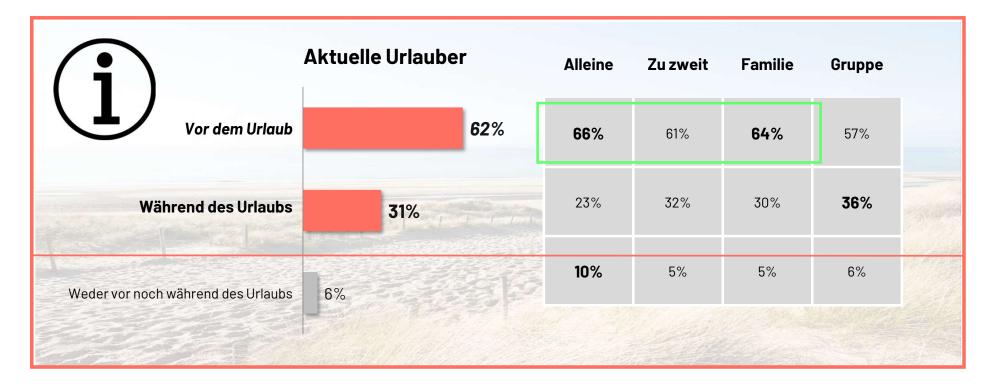


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber)

Insbesondere Alleinreisende und Familienurlauber haben ein starkes Informationsbedürfnis vor dem Urlaub!



- Vor Ort: Informationsbedarf Aktuelle Urlauber nach Urlaubskonstellation
- ? Wann planen / machen Sie sich über den Großteil der Themen / Angebote Ihres Urlaubs Gedanken?

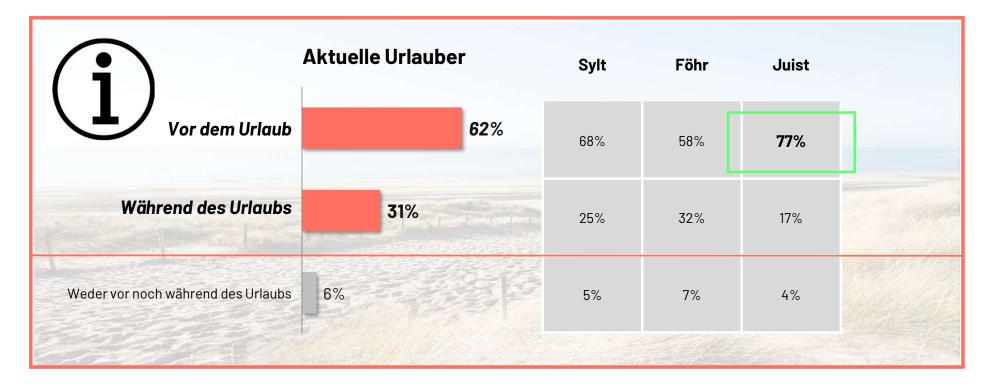


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber)

> Juist-Urlauber decken ihren Informationsbedarf vor allem vor dem Urlaub.



- Vor Ort: Informationsbedarf <u>Aktuelle Urlauber</u> Sylt vs. Föhr vs. Juist
- ? Wann planen / machen Sie sich über den Großteil der Themen / Angebote Ihres Urlaubs Gedanken?

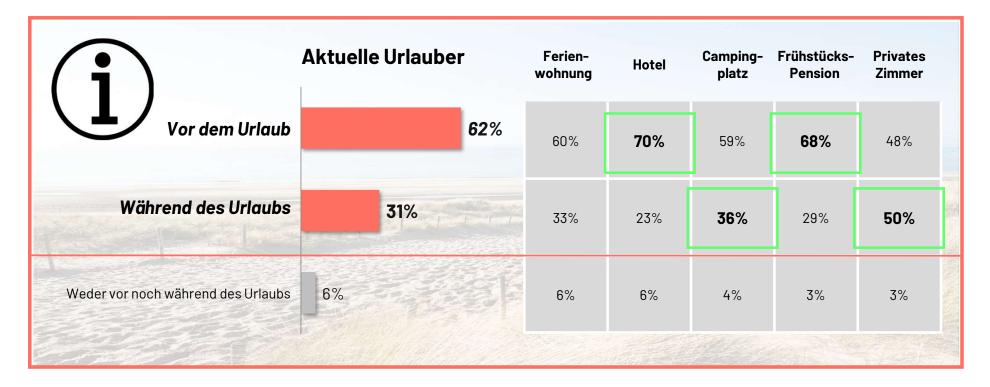


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber) / n=492 (Sylt) / n=118 (Föhr) / n=47 (Juist)

Urlauber, die auf einem Campingplatz und in einem privaten Zimmer übernachten, haben ein großes Informationsbedürfnis während des Urlaubs.



- Vor Ort: Informationsbedarf Aktuelle Urlauber nach Art der Unterkunft
- Wann planen / machen Sie sich über den Großteil der Themen / Angebote Ihres Urlaubs Gedanken?

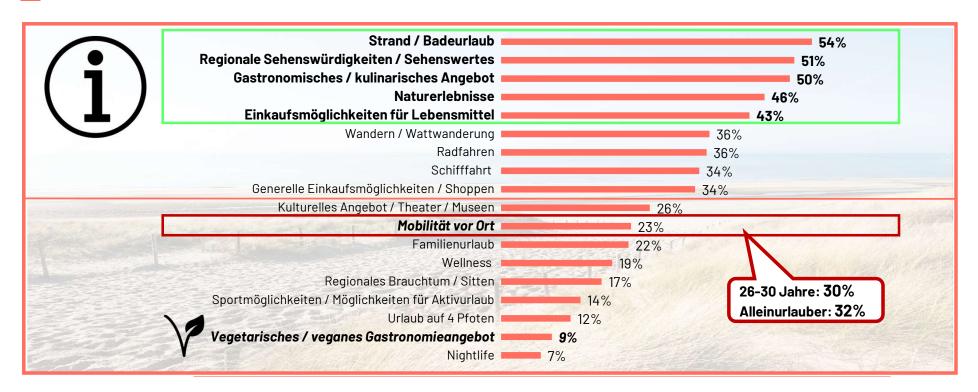


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber)

➤ Hohes Informationsbedürfnis vor und während des Urlaubs – viele Gelegenheiten, um potentielle Urlauber zu erreichen. Knapp jeder Vierte braucht Infos zur Mobilität vor Ort!



- Vor Ort: Informationsbedarf Aktuelle Urlauber
- Zu welchen Themen / Angeboten haben Sie vorab/während Ihres Urlaubs konkret Informationen vor Ort gesucht?

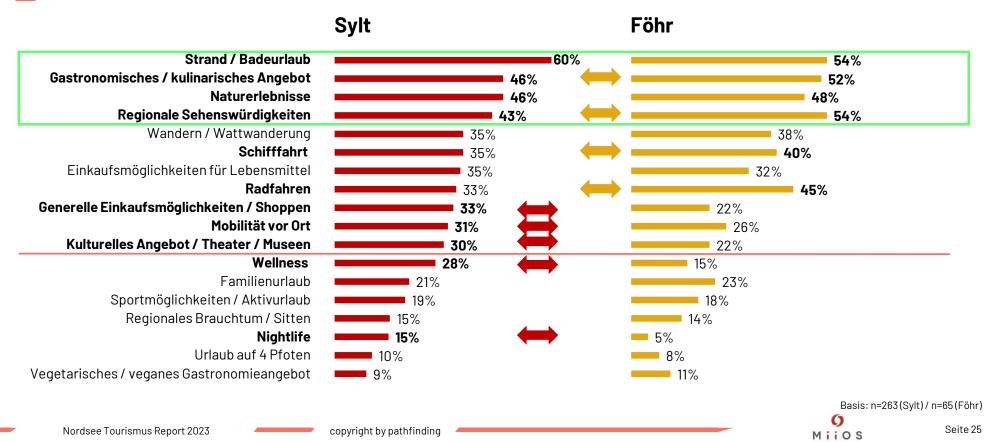


Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber mit INformationsbedarf)

Föhr-Urlauber mit besonderem Interesse an Informationen zum Radfahren, zu Schifffahrten, regionalen Sehenswürdigkeiten und zum gastronomischen Angebot.



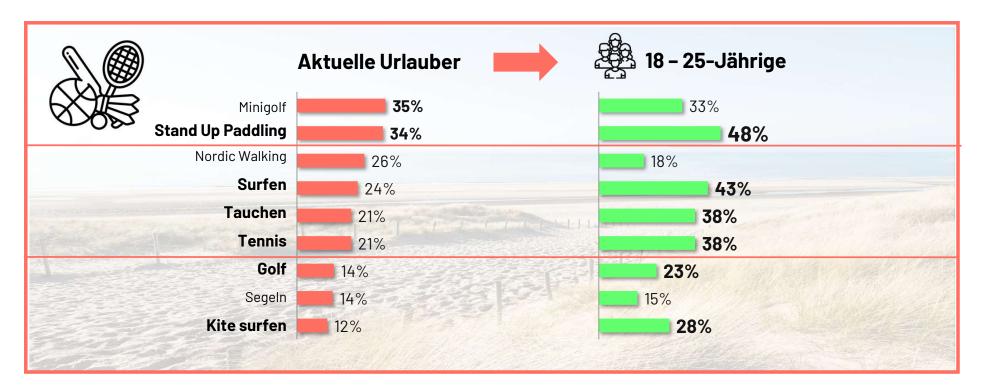
- Vor Ort: Informationsbedarf Sylt vs. Föhr
- Zu welchen Themen / Angeboten haben Sie vorab/während Ihres Urlaubs konkret Informationen vor Ort gesucht?



Insbesondere junge Urlauber zwischen 18 und 25 Jahren haben ein ausgeprägtes Interesse an Informationen zu Sportmöglichkeiten vor Ort!



- Vor Ort: Informationsbedarf Sportmöglichkeiten Aktuelle Urlauber
- ? An welchen Sportmöglichkeiten sind Sie genau interessiert?

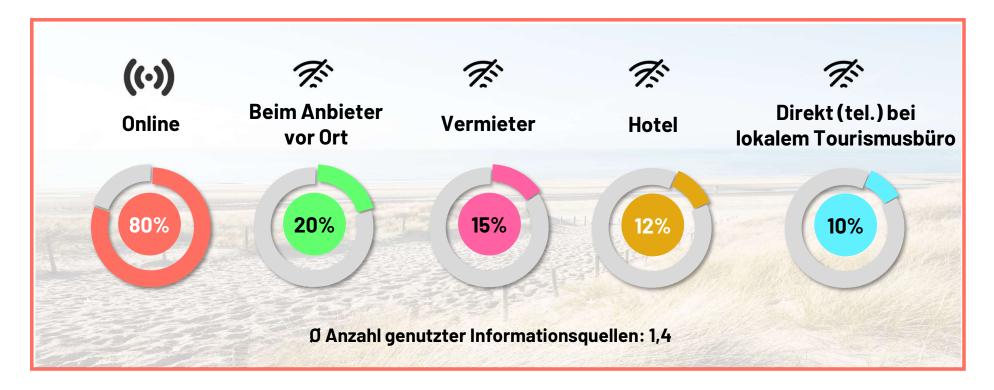


Basis: n=194 (aktuelle Urlauber mit Interesse an Sport)

➤ Internet dominiert als Informationsquelle – Offline-Kanäle haben jedoch auch Relevanz!



- Vor Ort: Informationsquelle Aktuelle Urlauber
- ? Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?

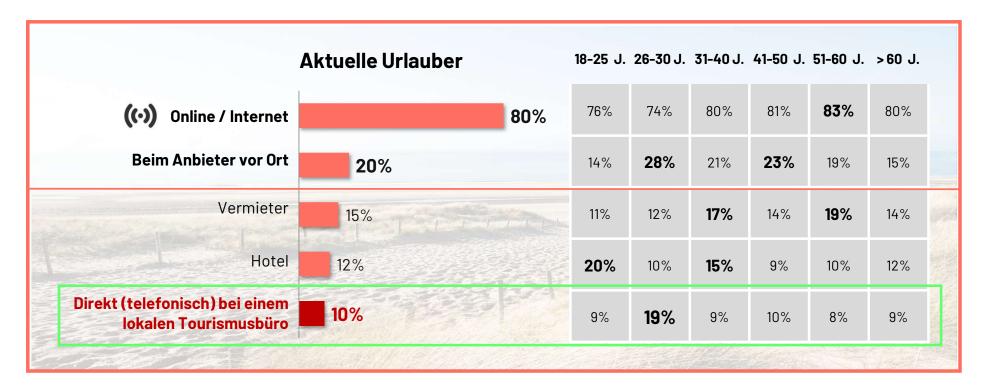


Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber, die sich informiert haben)

O Mii O S > Jeder fünfte Urlauber zwischen 26 und 30 Jahren informiert sich (auch) direkt beim lokalen Tourismusbüro!



- Vor Ort: Informationsquelle Aktuelle Urlauber nach Altersgruppen
- Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?

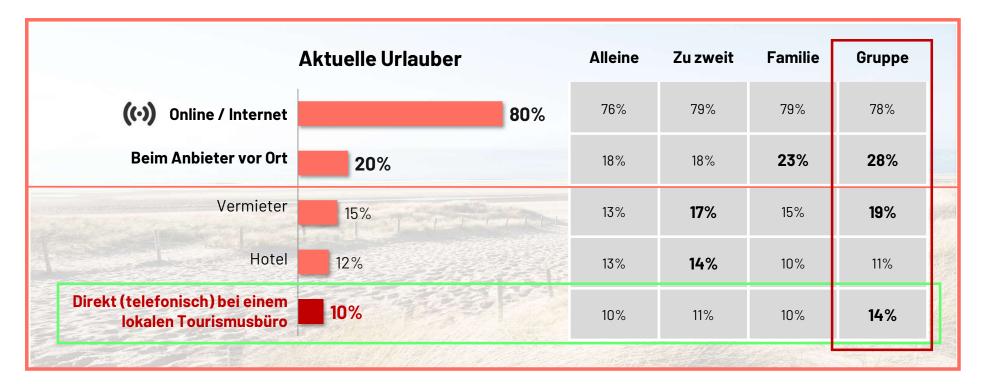


Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber, die sich informiert haben)

Gruppenreisende mit höherem Informationsbedürfnis.



- Vor Ort: Informationsquelle <u>Aktuelle Urlauber</u> nach Urlaubskonstellation
- ? Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?

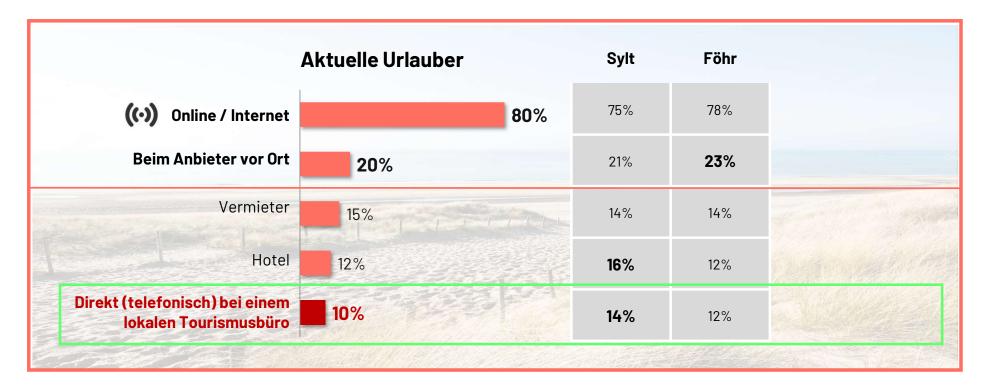


Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber, die sich informiert haben)

Föhr-Urlauber informieren sich überdurchschnittlich häufig direkt beim Anbieter vor Ort, Sylt-Urlauber überdurchschnittlich häufig im Hotel und beim lokalen Tourismusbüro.



- Vor Ort: Informationsquelle <u>Aktuelle Urlauber</u> Sylt vs. Föhr
- ? Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?



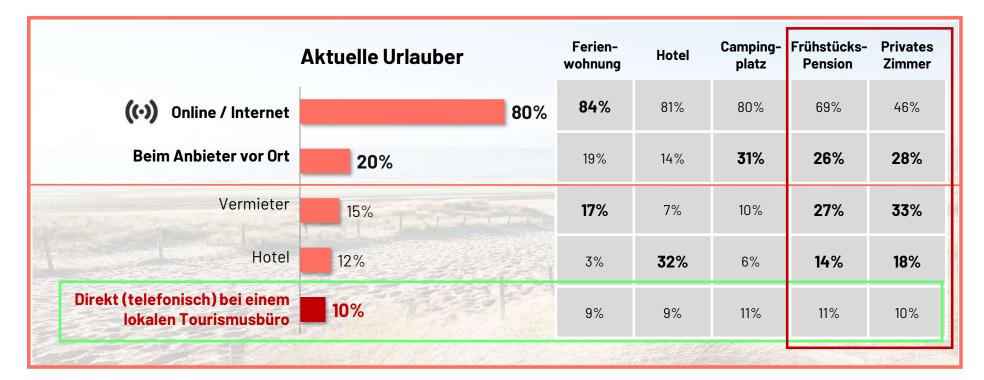
Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber) / n=263 (Sylt) / n=65 (Föhr)



Urlauber der deutschen Nordsee-Region mit unterschiedlichem Informationsverhalten je nach Unterkunftsart.



- Vor Ort: Informationsquelle <u>Aktuelle Urlauber</u> nach Art der Unterkunft
- Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?

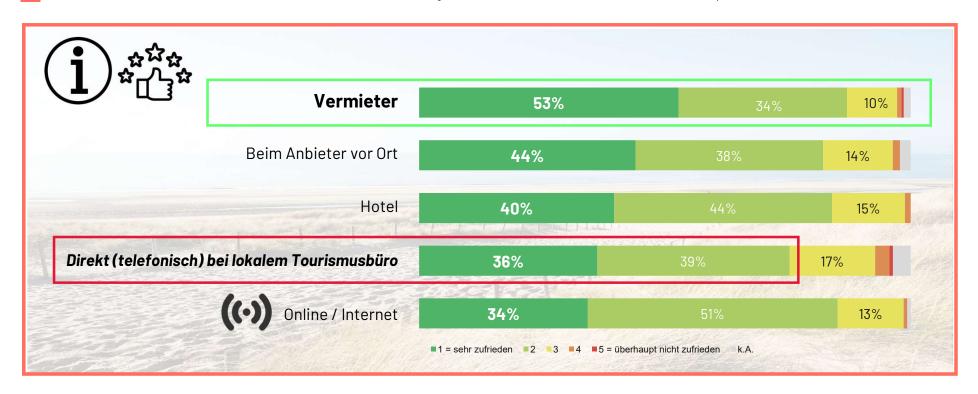


Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber) / variiert

➤ Hohe Qualität der Informationen von Vermietern – Potentiale für die Tourismusbüros.



- Qualität der Informationsquellen Aktuelle Urlauber
- ? Wie zufrieden waren Sie mit der Qualität der Informationen, die Sie gefunden haben? 1= sehr zufrieden bis 5 = überhaupt nicht zufrieden



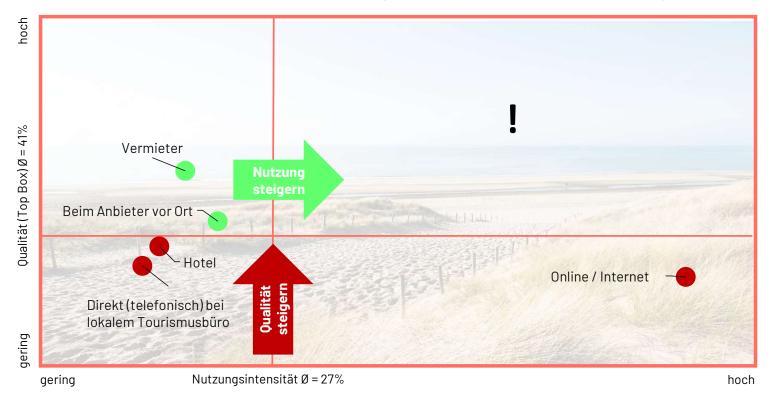
Basis: n=1.410 (aktuelle Urlauber, die sich informiert haben)

Mii O S

Deutliche Potentiale im Informationsmanagement: aktuell keine Kanäle, die stark genutzt werden **und** zufriedenstellen.



- Portfolioanalyse Informationskanäle: Nutzungsintensität vs. Qualität Aktuelle Urlauber
- Wo haben Sie sich über Themen / Angebote der Urlaubsregion informiert?
 Wie zufrieden waren Sie mit der Qualität der Informationen, die Sie gefunden haben? 1= sehr zufrieden bis 5 = überhaupt nicht zufrieden

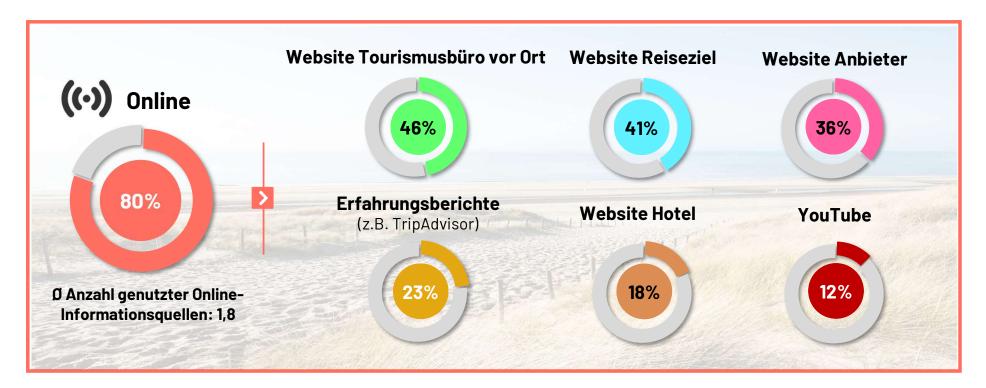


Mii O S

Fast jeder zweite Urlauber informiert sich im Internet beim lokalen Tourismusbüro! Website der Region ebenso mit hoher Relevanz.



- Vor Ort: Informationsquellen im <u>Internet</u> <u>Aktuelle Urlauber</u>
- ? Und wo genau haben Sie sich im Internet informiert?

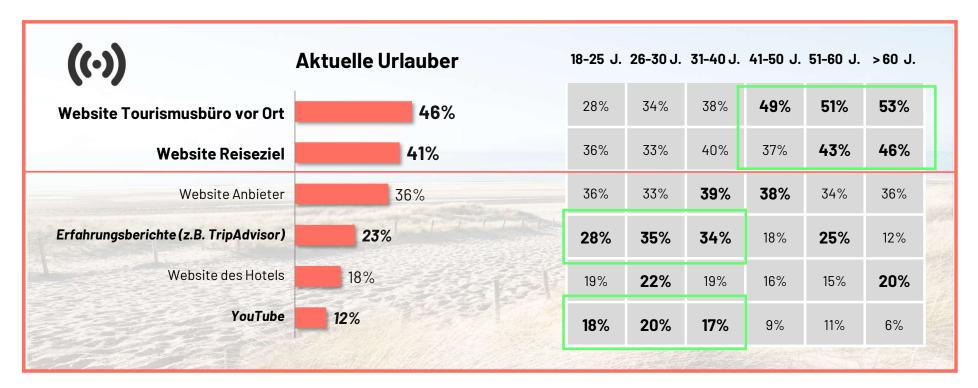


Basis: n=1.125 (aktuelle Urlauber, die sich im Internet informiert haben)

Die Website des Tourismusbüros und des Reiseziels umso wichtiger, je älter die Urlauber. Jüngere Zielgruppen bauen vermehrt auf Erfahrungsberichte und YouTube.



- Vor Ort: Informationsquellen im <u>Internet</u> <u>Aktuelle Urlauber</u> nach Altersgruppen
- ? Und wo genau haben Sie sich im Internet informiert?

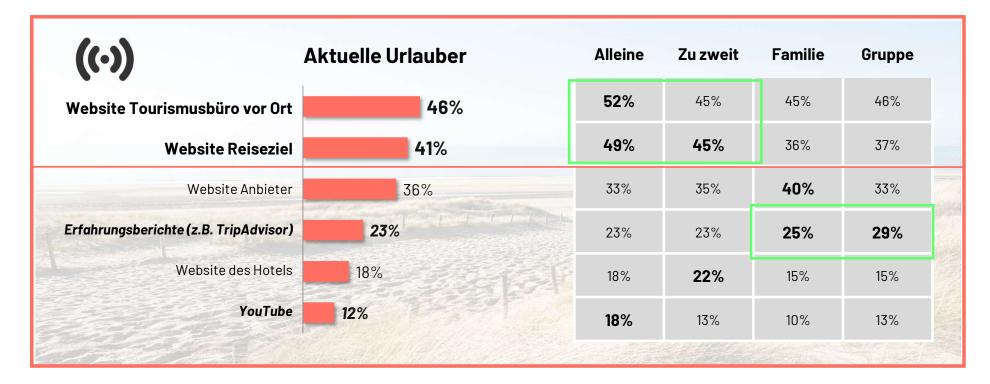


Basis: n=1.125 (aktuelle Urlauber, die sich im Internet informiert haben)

Tourismusbüros vor Ort besonders relevant für Alleinreisende. Familien- und Gruppenreisende informieren sich verstärkt über Erfahrungsberichte.



- Vor Ort: Informationsquellen im <u>Internet</u> <u>Aktuelle Urlauber</u> nach Urlaubskonstellation
- ? Und wo genau haben Sie sich im Internet informiert?

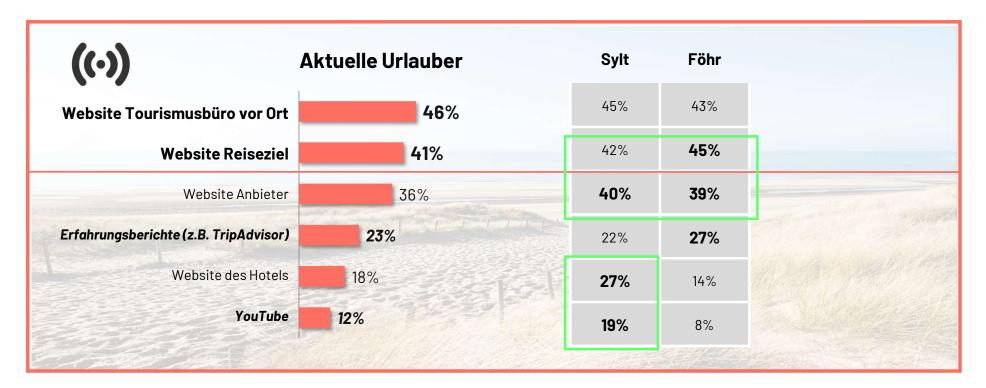


Basis: n=1.125 (aktuelle Urlauber, die sich im Internet informiert haben)

Unterschiedliche Nutzung von Internetkanälen: Sylt-Urlauber informieren sich verstärkt über die Website des Anbieters, Hotels und YouTube.



- Vor Ort: Informationsquellen im <u>Internet</u> <u>Aktuelle Urlauber</u> Sylt vs. Föhr
- ? Und wo genau haben Sie sich im Internet informiert?



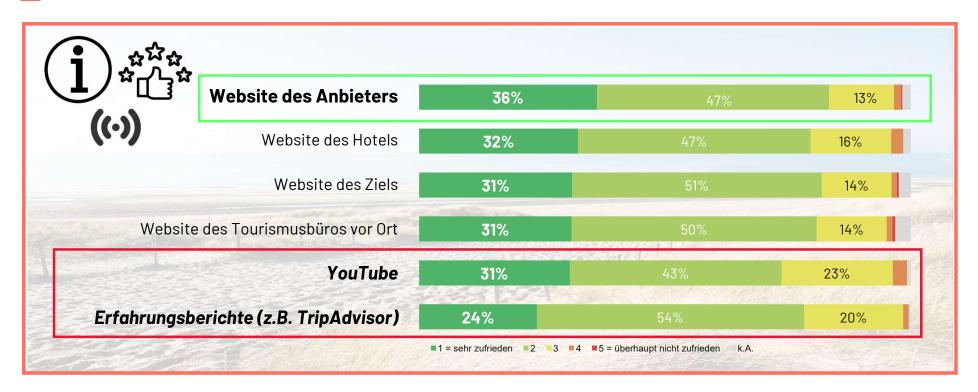
Basis: n=1.125 (aktuelle Urlauber, die sich im Internet informiert haben) / n=198 (Sylt) / n=51 (Föhr)

Mii O S

Insgesamt geringere Qualität der Internetinformationsquellen – Website des Anbieters stellt die besten Informationen bereit.



- Qualität der Informationsquellen im <u>Internet</u> <u>Aktuelle Urlauber</u>
- ? Wie zufrieden waren Sie mit der Qualität der Informationen, die Sie gefunden haben? 1= sehr zufrieden bis 5 = überhaupt nicht zufrieden

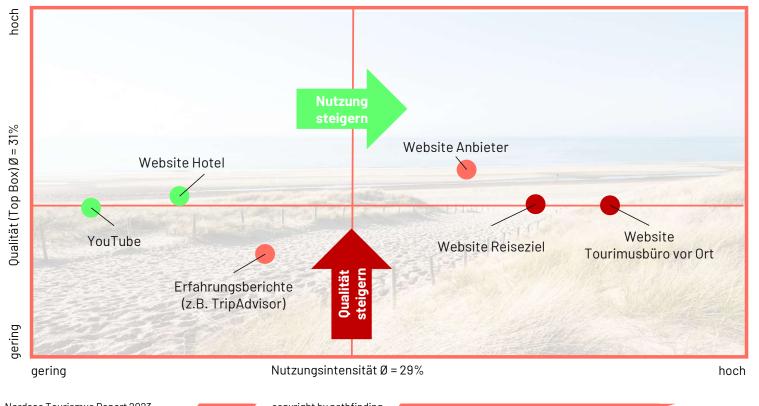


Basis: n=1.125 (aktuelle Urlauber, die sich im Internet informiert haben)

➤ Bekanntheit von Hotelwebsites und YouTube steigern – Qualität der Informationen der Websites von Tourismusbüros und Reisezielen steigern!



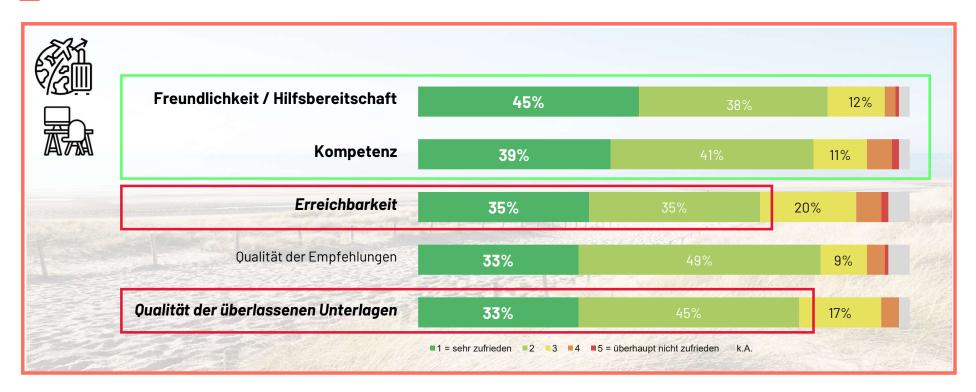
- Portfolioanalyse Informationskanäle im <u>Internet</u>: Nutzungsintensität vs. Qualität <u>Aktuelle Urlauber</u>
- ? Und wo genau haben Sie sich im Internet informiert?
 Wie zufrieden waren Sie mit der Qualität der Informationen, die Sie gefunden haben? 1= sehr zufrieden bis 5 = überhaupt nicht zufrieden



Mitarbeiter vor Ort freundlich und kompetent - Painpoints: Erreichbarkeit und Qualität der überlassenen Unterlagen.



- Zufriedenheit mit dem lokalen Tourismusbüro Aktuelle Urlauber
- ? Wie zufrieden waren Sie speziell mit Ihrem Kontakt zum lokalen Tourismusbüro bzgl. der folgenden Kriterien? 1 = sehr zufrieden bis 5 = überhaupt nicht zufrieden



Basis: n=138 (aktuelle Urlauber, die sich im Lokalen Tourismusbüro informiert haben)

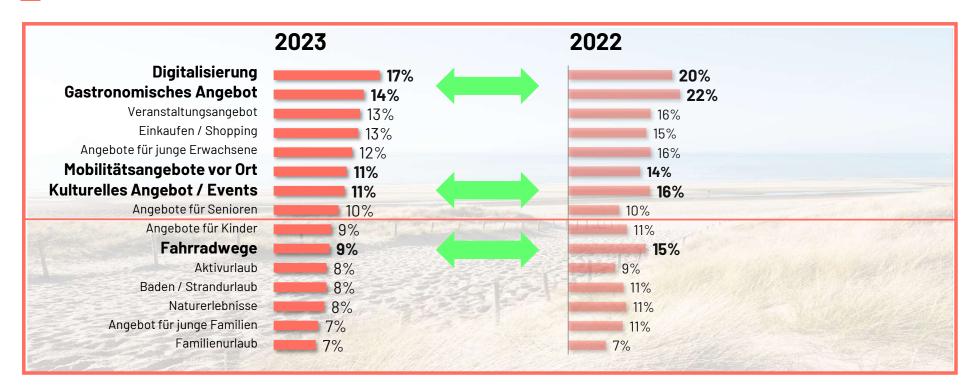
MiiOS

Seite 40

Die Region liegt unter ihren Möglichkeiten! Das betrifft v.a. den Bereich der Digitalisierung, der Gastronomie, regionale Angebote und Fahrradwege / Mobilität vor Ort.



- Verbesserungspotenzial für die Region Aktuelle Urlauber 2023 vs. 2022
- ? In welchen der folgenden Bereiche sehen Sie in der Region Verbesserungspotenziale?

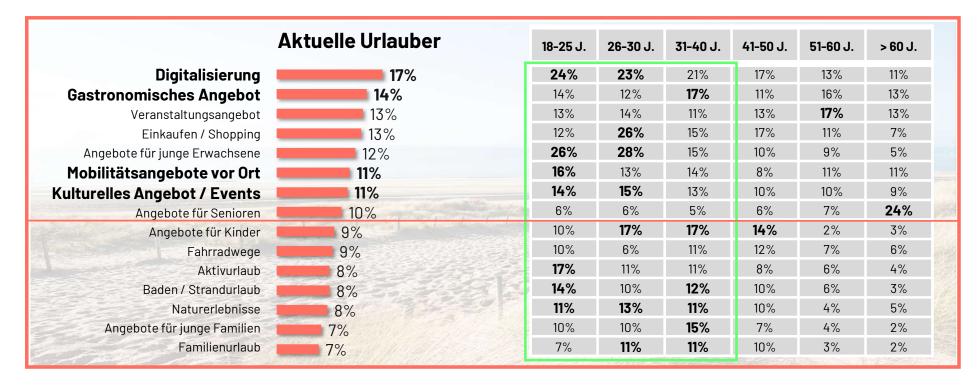


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber 2023) / n=829 (aktuelle Urlauber 2022)

Generell haben junge Zielgruppen höhere Ansprüche! ... je nach Alterszielgruppen zeigen sich aber auch entsprechende Bedürfnisse und damit Chancen!



- Verbesserungspotenzial für die Region Aktuelle Urlauber 2023 nach Alter
- ? In welchen der folgenden Bereiche sehen Sie in der Region Verbesserungspotenziale?

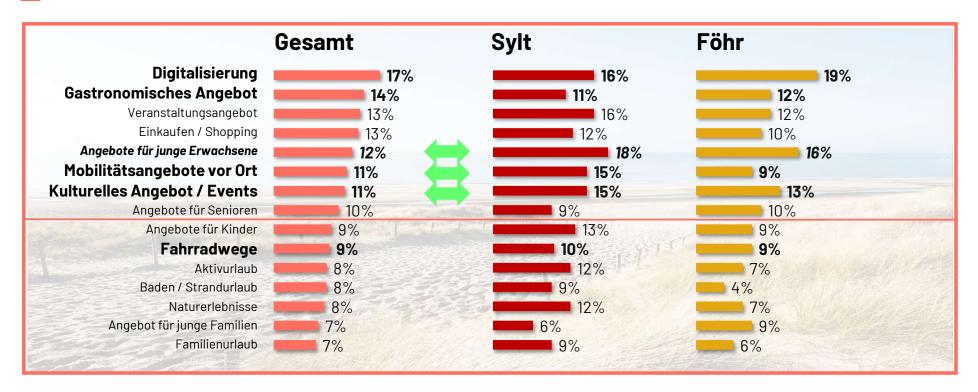


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber)

> Sylt- und Föhr-Urlauber mit überdurchschnittlichem Interesse an Angeboten für junge Erwachsene, Mobilitätsangebote und Kultur.



- Verbesserungspotenzial für die Region Aktuelle Urlauber Sylt vs. Föhr
- ? In welchen der folgenden Bereiche sehen Sie in der Region Verbesserungspotenziale?

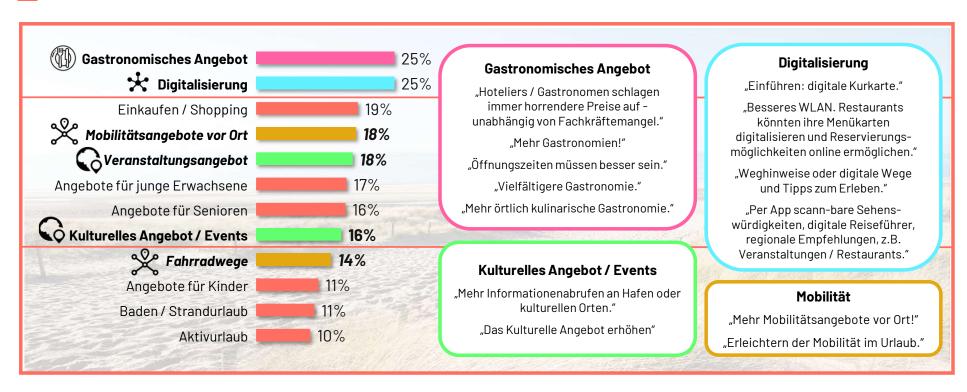


Basis: n=1.494 (aktuelle Urlauber) / n=273 (Sylt) / n=69 (Föhr)

Wünsche sind offen geblieben, speziell was das gastronomische Angebot, digitale Formate, regionale Spezifitäten und Mobilität vor Ort angeht.



- Konkrete Verbesserungspotenziale / Wünsche für die Region Aktuelle Urlauber
- ? Und welche konkreten Verbesserungsmöglichkeiten sehen Sie bzw. Vorschläge / Wünsche haben Sie? (offene Frage)



Basis: n=524 (aktuelle Urlauber mit Verbesserungsvorschlägen)

Miios

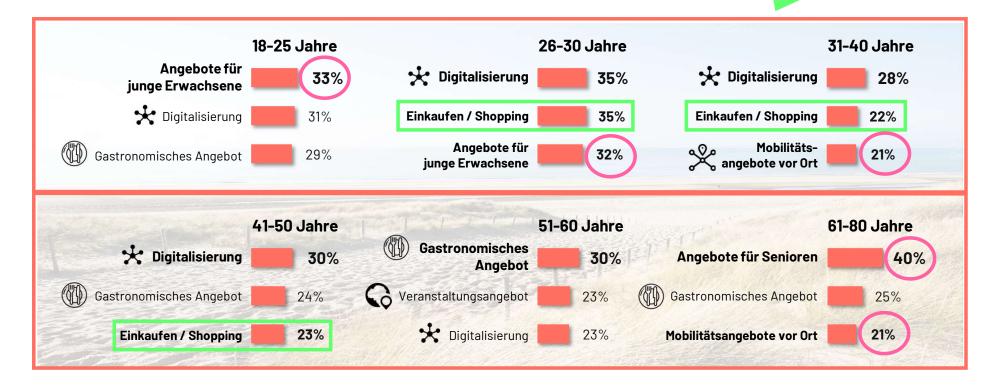
➤ Je nach Altersgruppe gibt es verschiedene Wünsche! Digitale Formate spielen z.B. bis 50 Jahre eine große Rolle, das Thema Gastro ist aber in fast jeder Altersgruppe von Relevanz.



Konkrete Verbesserungspotenziale: Top 3-Wünsche nach Altersgruppen

? Und welche konkreten Verbesserungsmöglichkeiten sehen Sie bzw. Vorschläge / Wünsche haben Sie? (offene Frage)

Die erwerbs- und damit einkommensstarke Altersgruppe will shoppen im Urlaub!



Basis: n=524 (aktuelle Urlauber mit Verbesserungsvorschlägen)

MiiOS

Seite 45



Summary



Digitalisierung an der Nordsee: Region liegt weiterhin unter den eigenen Möglichkeiten

- Nordsee-Urlauber differenzieren sich gegenüber anderen mit Dingen, die ihnen besonders wichtig sind Generelle Trends in den Einstellungen von Urlaubern der deutschen Nordsee: Selbstständiges Erkunden der Urlaubsregion, faire Arbeitsbedingungen, regionale Kultur und Geschichte sowie Umwelt- und Nachhaltigkeitssiegel sind ihnen wichtiger, als dem Rest der Bevölkerung
- Starkes Informationsbedürfnis der deutschen Nordseeurlauber vor und während des Urlaubs Knapp zwei Drittel der Urlauber informieren sich bereits vor dem Urlaub, etwa ein Drittel braucht noch Informationen während des Urlaubs hier gilt es, ein Informationsdefizit abzuwenden und vorzubeugen. Es zeigen sich viele Gelegenheiten, um (potentielle) Urlauber zu erreichen
- Der Informationsbedarf der Urlauber erstreckt sich v.a. über mögliche Erlebnisse in der Natur und der Region Dazu zählen Sehenswürdigkeiten, gastronomische Erlebnisse, aber auch Shoppingerlebnisse. Informationen zur Mobilität vor Ort sind ebenso notwendig und gewünscht, v.a. für die Altersgruppe der 26-30-Jährigen und für Alleinurlauber. Junge Zielgruppen haben außerdem ein überdurchschnittlich hohes Bedürfnis nach Informationen zu sämtlichen Sportmöglichkeiten vor Ort
- Internet als bedeutendste Informationsquelle für deutsche Nordsee-Urlauber Die Urlauber wollen sich überwiegend online informieren können, dennoch hat jeder zehnte Urlauber beim Tourismusbüro vor Ort Informationen gesucht, in der Altersgruppe der 26-30-Jährigen sogar jeder fünfte Urlauber. Die Qualität der Informationen lässt aber Wünsch offen: Es gibt keine Informationsquelle, die stark genutzt wird / werden möchte und überdurchschnittlich zufrieden stellt
- Wachsende Bedeutung des Tourismusbüros vor Ort Die Website des örtlichen Tourismusbüros ist die wichtigste Online-Informationsquelle für deutsche Nordsee-Urlauber. Painpoints sind aber hier die Erreichbarkeit und die Qualität der Unterlagen, die die Urlauber erhalten



Herausgeber / Partner





Nordsee Tourismus Report

2023

"Die deutsche Nordseeküste im Vergleich zu Dänemark und der Niederlande"

Studie '

- ✓ Marktentwicklungen
- ✓ Typologie und Urlauberprofile
- ✓ Einstellungen zum Urlaub
- ✓ Gründe für Dänemark / Niederlande
- Wahrnehmung: Image & Assoziationen im Wettbewerbsvergleich

Online-Workshop am **05.12.23**

€ 69,- (zzgl. MwSt.)

Nordsee Tourismus Report

2023

"Digitalisierung & Informationsansprüche"

Studie 2

- ✓ Einstellungen zum Urlaub
- Erwartungen an den Urlaub (z.B. Digitalisierung, Nachhaltigkeit)
- ✓ Interesse an Angeboten vo Ort
- ✓ Informationsbedarf nach Urlauberprofilen
- ✓ Relevanz & Qualität Informationskanäle
- ✓ Zufriedenheit mit lokalen Tourismushüros

Online-Workshop am **28.11.23**

€ 69,- (zzgl. MwSt.)

Nordsee Tourismus Report

2023

" Destinationen, Planung, Anreise & Mobilität"

Studie 3

- ✓ Destinationen nach Urlauberprofilen
- ✓ Herkunft der Urlauber
- ✓ Buchungsverhalten
- ✓ An- und Abreise: Dauer, Verkehrsmittel
- ✓ Unterkunft: Ansprüche, Auswahlkriterien, Zufriedenheit
- ✓ Relevanz von Mobilitätsangeboten vor Ort

Online-Workshop am **16.01.24**

€ 69,- (zzgl. MwSt.)

Nordsee Tourismus Report

2023

"Urlauber an der deutschen Nordseeküste"

Studie 4

- ✓ Typologie & Urlauberprofile
- ✓ Wahrnehmung: Image & Assoziationen
- ✓ Art des Urlaubs
- ✓ Aktivitäten: Nutzung & Zufriedenheit
- ✓ Zufriedenheit Aufenthalt
- ✓ Loyalität der Urlauber
- ✓ Verbesserungspotentiale für die Region
- ✓ Fachkräftemangel: Wahrnehmung & Auswirkungen

Online-Workshop am **30.01.24**

€ 69,- (zzgl. MwSt.)

Nordsee Tourismus Report

2023

"Arbeiten an der deutschen Nordseeküste"

Studie 5

- ✓ Mobiles Arbeiten:
 Potentiale, Interessentenprofil, Rahmenbedingungen
 & Ansprüche
- ✓ Work & Travel: Interessentenprofil, relevante Bereiche, Rahmenbedingungen & Ansprüche
- ✓ Work & Stay: Interessentenprofil & Branchen

Online-Workshop am 13.02.24

€ 69,- (zzgl. MwSt.)

Bundle-Preis (Studie 1 bis 5): € 269,-(zzgl. MwSt.)

O Mii O S



Die Nordsee Tourismus Reports 2023 sind im PDF-Format erhältlich und werden unmittelbar nach den jeweiligen Themen-Workshops verschickt!

Profitieren Sie von unserem exklusiven Early Bird Angebot.

Bei Bestellung bis zum 31.10.2023: 10% auf jede Bestellung



Einfach den QR-Code scannen oder besuchen Sie direkt:

https://pathfinding.eu/ntr23/reports

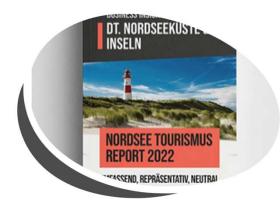


Miios



NTR-Themenwelten

Der **Nordsee Tourismus Report** ermöglicht vielfältige & maßgeschneiderte **Analysen**. Gelangen Sie so zu wertvollen Antworten auf **Ihre Fragen**.



NTR-Workshops

In unseren **Workshops** diskutieren wir Studienergebnisse vor dem Hintergrund **Ihrer konkreten Fragestellungen**. "Making Insights Work" ist unsere Devise, das Herausarbeiten **relevanter Fakten**, die ihrer Organisation einen **unmittelbaren Nutzen** stiften.

Arbeiten mit der Studie



Arbeiten mit der Studie

Produktmanagement

Produktmanager in Touristikunternehmen, Hotels und Reiseanbietern erhalten wertvolle Informationen über Potenziale und Bedürfnisse für zukünftige Angebote und Dienstleistungen.

Marketing

Marketingabteilungen im Tourismussektor können detailliert analysieren, wie und wo sich Touristen informieren, welche Informationsbedarfe sie vor und während ihrer Reise haben, über welche Kanäle sie am besten zu erreichen sind und wie man ihre Bindung an die Region oder den Anbieter steigern kann.

Qualitätsmanagement

Qualitätsmanager bekommen Rückmeldungen zur Qualität der verschiedenen Touristenkontaktpunkte aus der Perspektive der Besucher. Direkte Äußerungen der Touristen geben Auskunft darüber, welche Fragen oder Bedenken sie während ihrer Reiseplanung oder ihres Aufenthalts hatten.

Vertrieb und Anbietertraining

Reiseanbieter und Trainer für Tourismusfachkräfte gewinnen detaillierte Erkenntnisse zu den Informationsbedürfnissen und möglichen Informationslücken bei der Beratung von Nordsee-Touristen. Dies ermöglicht eine zielgerichtete Anpassung von Schulungs- und Trainingskonzepten.





Mehrwert der Studie

Marktverständnis

Tourismusanbieter, Hotels und lokale Unternehmen erhalten einen detaillierten Einblick in die aktuellen Trends und Präferenzen der Nordsee-Touristen. Dank der hohen Zahl an Befragten bietet die Studie eine tiefe und differenzierte Analyse der Bedürfnisse und Präferenzen der Urlauber.

Loyalität und Umsatz

Anbieter, die ihre Angebote und Dienstleistungen an die speziellen Bedürfnisse der Nordsee-Touristen anpassen, können einen deutlichen Wettbewerbsvorteil erlangen. Dies fördert nicht nur die Steigerung ihres Marktanteils, sondern auch die Loyalität ihrer bisherigen und neuen Gäste.

Zeit

Diese Studie ist die erste umfassende Erhebung über die Wünsche, Erwartungen und Erfahrungen von Nordsee-Touristen und liegt in diesem Jahr bereits in ihrer zweiten Ausgabe vor. Anbieter, die ihre Strategien und Angebote basierend auf diesen Erkenntnissen frühzeitig anpassen, werden sich einen entscheidenden Vorteil im wettbewerbsintensiven Tourismusmarkt sichern.









Coach aus Leidenschaft mit über 20 Jahren Erfahrung im Bereich Strategieentwicklung, Projektmanagement und Softwareentwicklung. Zahlreiche Projekte im Handel, bei Versicherungen und Finanzdienstleistern.



Holger Herweg

+49 441 212 157 70 hhe@pathfinding.eu www.pathfinding.eu 20+ Jahre Markt- und Trendforschung im Bereich Mobilität und Handel. Initialisierung und Durchführung zahlreicher Projekte für die Automobilindustrie, Branchen-/ Benchmarkstudien für die Automobilibranche



+49 911 477 567 75 niklas.haupt@miios.de www.miios-research.de

Ansprechpartner

